

IL PRODOTTO IMMOBILIARE: LE REGOLE, IL MERCATO

RELATORI

Guglielmo Pelliccioli
IL QUOTIDIANO IMMOBILIARE

Luca Dondi
NOMISMA

Jerry Boschi
SONAE SIERRA

Monica Cannalire
INTER IKEA CENTRE ITALIA

Carmen Chierogato
COGEST RETAIL

Leo Civelli
REAG

Luigi Croce
NCTM STUDIO LEGALE ASSOCIATO

Michele Latora
BNP PARIBAS REAL ESTATE

Pierre Marin
JONES LANG LASALLE

Massimo Mazzi
REDILCO REAL ESTATE

Giuliano Montagnini
SECI REAL ESTATE

Joachim Sandberg
CUSHMAN & WAKEFIELD

Vincenzo Albanese
FIMAA MILANO, MONZA & BRIANZA

Davide Albertini Petroni
RISANAMENTO

Massimo Caputi
PRELIOS

Antonio Intiglietta
GE.FI.

Pietro Malaspina
CNCC

Luigi Marchesini
GALOTTI

Aldo Mazzocco
ASSOIMMOBILIARE

Giovanni M. Paviera
GENERALI IMM. ITALIA SGR

Roberto Reggi
FPC ANCI

Stefano Scalera
AGENZIA DEL DEMANIO

Il real estate sta mutando pelle e diventa fattore trainante dell'economia ma anche aggregante di altre realtà manifatturiere correlate all'immobiliare.

Nell'evoluzione che l'intero sistema produttivo del Paese si appresta a vivere come verranno declinati dal comparto i segmenti che caratterizzano l'industria del real estate?

Prodotto, regole, mercato sono i tre driver da tenere sotto controllo ma anche l'interazione tra le imprese di settore e quelle intersettoriali in una nuova fase che vede il building non come parte fisica finita e a sé stante ma come sistema integrato di un insieme di competenze, capacità, componenti.

Con questa nuova matrice operativa il real estate si appresta a rilanciare le infrastrutture e il patrimonio immobiliare del Paese.

AGENDA

Coordina i lavori **Guglielmo Pelliccioli**, Editorialista **il Quotidiano Immobiliare**

09.00 Registrazione dei partecipanti

09.30 Apertura dei lavori e intervento introduttivo

09.40 **L'EVOLUZIONE DEL PRODOTTO IMMOBILIARE:
FATTI, CIFRE E PROSPETTIVE**

RELATORE **Luca Dondi**, Direttore Generale **NOMISMA**

10.00 **IL PRODOTTO IMMOBILIARE: DALLA TRASFORMAZIONE
ALL'INNOVAZIONE**

Modelli, progetti ed esperienze per ridefinire processi e obiettivi del real estate presentati e discussi dagli attori del cambiamento

PARTECIPANO:

Jerry Boschi, Responsabile Sviluppo Italia **SONAE SIERRA**

Monica Cannalire, Head of Leasing Italy & Switzerland
INTER IKEA CENTRE ITALIA

Carmen Chierogato, Amministratore Delegato **COGEST RETAIL**

Leo Civelli, Amministratore Delegato **REAG**

Luigi Croce, Head of Real Estate Department **NCTM Studio**
Legale Associato

Michele Latora, Head of Development Management
BNP Paribas Real Estate

Pierre Marin, Amministratore Delegato **JONES LANG LASALLE**

Massimo Mazzi, Presidente **REDILCO REAL ESTATE**

Giuliano Montagnini, Amministratore Delegato **SECI REAL ESTATE**

Joachim Sandberg, Amministratore Delegato **CUSHMAN & WAKEFIELD**

11.30 **VERSO UNA NUOVA CATENA DEL VALORE
NELL'INDUSTRIA IMMOBILIARE**

Istituzioni e operatori individuano fattori abilitanti e interventi strategici per la ridefinizione di scenario e mercato del real estate.

PARTECIPANO:

Vincenzo Albanese, Presidente
FIMAA MILANO, MONZA & BRIANZA

Davide Albertini Petroni, Direttore Generale **RISANAMENTO**

Massimo Caputi, Vicepresidente **PRELIOS**

Antonio Intiglietta, Presidente **GE.FI.**

Pietro Malaspina, Presidente **CNCC**

Luigi Marchesini, Presidente **GALOTTI**

Aldo Mazzocco, Presidente **ASSOIMMOBILIARE**

Giovanni M. Paviera, CEO
GENERALI IMMOBILIARE ITALIA SGR

Roberto Reggi, Presidente **Fondazione**
Patrimonio Comune ANCI

Stefano Scalera, Direttore **AGENZIA DEL DEMANIO**

12.45 Dibattito conclusivo

13.00 Sintesi e chiusura dei lavori a cura del Coordinatore

PER MAGGIORI INFORMAZIONI

scrivere a: convegni@ilqi.it

telefonare al numero: 035-211356

Contenuti a cura di



PRE-ACCREDITO

La procedura di pre-accredito va effettuata online:

- 1) Accedere a **www.ilqi.it/register-to/e09** e compilare in ogni sua parte il modulo elettronico.
- 2) Effettuare il pagamento entro le successive 48 ore
 - **BONIFICO BANCARIO:** al seguente IBAN **IT72Y 02008 53150 000040494038** intestato a **DAILY REAL ESTATE S.R.L.** indicando nella causale il riferimento "E09/2013" oltre al nome e al cognome del Partecipante. Inviare copia del pagamento via email a convegni@ilqi.it
 - **CARTA DI CREDITO:** compilando il pre-accredito online riceverà una email con le istruzioni per eseguire la transazione con carta di credito.
- 3) Stampare la conferma di accredito ricevuta via email una volta eseguito il pagamento.

QUOTA DI ADESIONE

242,00 €

(200,00 € + IVA 21%)

Per i soli abbonati a il *Quotidiano Immobiliare* l'adesione è **GRATUITA**.

CONDIZIONI

Per motivi organizzativi la scheda di pre-accredito va compilata **entro le ore 13.00 di giovedì 05 settembre 2013**. La quota di partecipazione comprende l'ingresso al convegno, il coffee break e gli atti.

Gli atti, costituiti dalle relazioni fornite dai relatori entro i tempi tecnici previsti, verranno inviati in formato digitale entro la settimana successiva allo svolgimento del convegno.

MODALITÀ DI PAGAMENTO

La quota di partecipazione deve essere versata all'atto dell'iscrizione, effettuando il versamento secondo la modalità indicata qui sopra.

Conferma di accredito al convegno, da stampare e consegnare all'ingresso, verrà trasmessa via email dopo aver compilato il modulo online e aver eseguito il pagamento.

MODALITÀ DI DISDETTA

Le disdette pervenute alla Segreteria Organizzativa entro le ore 13.00 di martedì 02 settembre 2013 daranno diritto al rimborso integrale della quota. Oltre tale data non verrà erogato alcun rimborso. La sostituzione del Partecipante è sempre ammessa.

L'adesione si intende perfezionata soltanto alla ricezione via email della conferma di accredito.

CHI SIAMO

Con quindici testate dedicate al sistema immobiliare italiano ed estero, la mission di Quotidiano Immobiliare è fornire alla community del real estate italiano un notiziario completo e in tempo reale di tutto ciò che giornalmente avviene nel mercato di riferimento.

Forte di una esperienza consolidata, Quotidiano Immobiliare è diventato uno strumento indispensabile non solo per i manager del settore ma anche per il mondo bancario, la finanza, i professionisti, le società straniere che si affacciano in Italia, le istituzioni e le università.

Dal 2010, allo scopo di soddisfare con nuovi strumenti la domanda di informazione e approfondimento espressa dalla business community immobiliare, Quotidiano Immobiliare propone un ciclo di incontri dedicati a opportunità emergenti, tendenze e modelli di sviluppo del real estate.

I convegni di Quotidiano Immobiliare rappresentano una straordinaria occasione per condividere fatti, cifre, progetti e paradigmi innovativi dei diversi segmenti di mercato direttamente con i protagonisti.

La costruzione di un patrimonio informativo puntuale, coerente e concentrato sugli argomenti al centro del dibattito è l'obiettivo di questi incontri che, integrando le competenze di esperti, specialisti e uomini d'impresa offrono un contributo autorevole alla ridefinizione di ruoli e opportunità per i player del mercato immobiliare italiano.

I temi proposti sono selezionati e sviluppati attraverso il continuo confronto con i più prestigiosi esponenti del sistema immobiliare italiano.

CONVEGNI PRECEDENTI

L'elenco dei convegni già svolti dal 2010 ad oggi è disponibile all'indirizzo www.ilqi.it/convegni

